

Weck die Kraft der Zellen



Die vitOrgan Arzneimittel GmbH ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen in der dritten Generation und führend in der Organotherapie. Seit der Firmengründung 1954 verfolgen wir nur ein Ziel: Krankheiten in ganzheitlicher Weise ursächlich zu behandeln und damit die Lebensqualität von Mensch und Tier nachhaltig zu verbessern. Garant für unseren Erfolg sind unsere hochwertigen Produkte, hergestellt nach einem weltweit einzigartigen Verfahren – und natürlich qualifizierte Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit hoher Motivation, die etwas bewegen wollen.

Zum weiteren Aufbau unseres Vertriebsteams suchen wir ab sofort in Vollzeit **Naturwissenschaftler (m/w/d)** als

Account Manager (m/w/d) / Vertrieb / Pharma

Ihre Aufgaben sind:

- Aufbau und Betreuung von bestehenden sowie neuen Therapeuten, Arztpraxen und Kliniken.
- Beratung der Zielgruppen hinsichtlich der biomolekularen vitOrgan Therapie und unserer Präparate.
- Beratung auf medizinischen Messen und Fachtagungen
- Organisation und Durchführung von Schulungsveranstaltungen und Workshops.
- Gebietsmanagement, Tourenplanung, Datenpflege und Berichtswesen.
- Laufende Analyse der Kundenentwicklungen sowie Markt- und Konkurrenzanalysen.
- Mitwirkung bei der Erstellung von Werbematerialien und Fachbeiträgen.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, medizinischer Beratung und Marketing.

Ihr Profil:

- Idealerweise haben Sie eine Ausbildung im naturwissenschaftlichen / medizinischen Beruf, therapeutische Erfahrung oder abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium (B. Sc.).
- Sie interessieren sich für Komplementärmedizin und biomolekulare Zelltherapie.
- Sie sind kommunikationsstark, ehrgeizig, strukturiert, diszipliniert, ausdauernd und erfolgsorientiert.
- Sie schätzen selbstständiges, initiatives, eigenverantwortliches und vertriebsorientiertes Arbeiten.
- Sie verfügen über hohe Kundenorientierung, Reisebereitschaft und Bereitschaft für gelegentliche Wochenendarbeit auf Messen und Kongressen.
- Idealerweise verfügen Sie über gute Markt- und Branchenkenntnisse sowie naturheilkundliche Kenntnisse.
- Sehr gute Kenntnisse in Office (Word, Excel, Power Point) sowie Erfahrung im Umgang mit einem CRM-System sind wünschenswert.

Wir bieten Ihnen:

- Interessantes Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung und eigenständigem Gebietsmanagement.
- Flexible Arbeitszeiten und ein sehr gutes und kollegiales Betriebsklima im dynamischen Team.
- Weiterentwicklung durch auf Ihre Bedürfnisse orientierte Fortbildung & Coaching.
- Freude an einem zukunftsorientierten Therapiekonzept mit bewährten Präparaten.
- Kurze Entscheidungswege und flache Hierarchien in einem familiengeführten Unternehmen.
- Ein gutes Gehalt mit erfolgsorientierter Leistungsprämie.
- Perspektive der Teamleitung des Bereichs.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen per E-Mail an Bewerbung@vitorgan.de.

Wir freuen uns auf Sie!

vitOrgan Arzneimittel GmbH
Brunnwiesenstraße 21
73760 Ostfildern/Stuttgart
<https://vitorgan.de/>

